CARLO FALCO

Supplier Framework Agreement Manager

Impiegato come livello B3 Metalmeccanico

Leonardo S.p.A. dal 09/1998

Nazionalità: Italiana

ISTRUZIONE:

Diploma di Maturità in Ambito Elettronica (Votazione 52/60) conseguito nel 1994.

Inglese Globale A2

ESPERIENZA:

Dal 1995 Al 1997

CORPO NAZIONALE DEI VIGILI DEL FUOCO

Servizio di leva ed alcuni periodi come Vigile Temporaneo.

Dal 1997 Al 1998

MIPS INFORMATICA S.r.l.

Tecnico HW – Customer Service in ambito informatico su prodotti Compaq/Hp.

Dal 1998 Al 2001

MARCONI COMMUNICATIONS S.p.A.

System Test – Applicativi gestionali MV36/MV38 - Traffico SDH

Dal 2002 Al 2005

MARCONI MOBILE/SELENIA COMMUNICATIONS S.p.A.

Procurement - Gestione acquisti indiretti in ambito Hw/Sw, Servizi Generali.

Dal 2005 Al 2013

SELEX COMMUNICATIONS S.p.A.

Procurement – Gestione acquisti di materiali per lo sviluppo di prototipi “N.P.I.”, con specializzazione finale sulle interconnessioni elettroniche.

Dal 2013 Al 2023

LEONARDO S.p.A. (Senior Buyer Wiring and Interconnections)

Procurement – Gestione acquisti di produzione di componenti elettronici nell’ambito delle interconnessioni per tutti i Siti produttivi aziendali.

Marzo 2023 A Marzo 2024

LEONARDO S.p.A.

Procurement – Gestione acquisti di produzione di cablaggi in conto pieno in abbinata alle Interconnessioni Elettroniche.

Aprile 2024 Ad Oggi

LEONARDO S.p.A.

Procurement – Responsabile Unità Organizzativa in ambito Operational Procurement - Supplier Framework Agreement. Gestione di un Team.

COMPETENZE:

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

Nel ruolo che ricopro attualmente opero ed interagisco con le Linee di Business e con tutti i Siti produttivi eseguendo come principali azioni la formulazione di nuovi Framework Agreement:

- Eliminare le “*distanze*” fra i siti aziendali, condividendo i metodi e gli strumenti di lavoro.
- Mediazione su soluzioni tecnico/commerciali.
- Unire le necessità di molteplici attori, creando relazioni e negoziando con i fornitori di riferimento per singole necessità di acquisto ed in prospettiva, monitorando la programmazione dove possibile.

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Cerco di identificare i principali prodotti aziendali per approfondirne la conoscenza, al fine di svolgere in modo più efficace ed efficiente il ruolo del FWA Manager, provando ad individuare opportunità di acquisto e di contrattualizzazione a medio e lungo periodo.

Accompagno questa iniziativa con attività di scouting dei fornitori, dove possibile, svolgendo anche visite ispettive presso le loro sedi, con l’obiettivo di rianalizzare le relative opportunità di mercato con la filiera di fornitori disponibili.

Le attività che svolgo sono proiettate sulla maggior parte dei siti aziendali, dove mi pongo l’obiettivo di essere un riferimento da coinvolgere costantemente in fase preventiva.

Nei miei punti di forza prevalgono le relazioni personali, la disponibilità ad ogni richiesta di intervento ed il rispetto dei ruoli, costruendo link dove non esistenti.

Ricerco sempre fluidità di processo per l’esecuzione ottimale delle attività richieste. Ritengo che in quest’ultimo punto si racchiuda il segreto di una efficace esecuzione del mandato aziendale.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Gestisco un Team di risorse ed intraprendo azioni di coordinamento acquisti, suggerendo quando possibile, la programmazione di acquisto sui materiali, in base ai riscontri ottenuti dal mercato, oppure coordino gare ad invito sul portale “Leonardo”, dimostrando alla parte richiedente i vantaggi nell’utilizzo del sistema e il conseguente coordinamento delle attività.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Negli anni nella fase di sviluppo prototipale, In Collaborazione con R&D ho garantito il mio contributo sulla scelta di impiego iniziale dei fornitori/materiali da normalizzare sui nostri prodotti, confrontandoli preventivamente ed eseguendo acquisti mirati per le opportune valutazioni. Ho cercato dove possibile di evitare l'inserimento di single source, cercando di sensibilizzare la parte tecnica sui rischi, analizzando molteplici soluzioni per limitare la gestione difficoltosa delle Bill Of Material dei nostri prodotti.

ESEMPI DI PROGETTI SEGUITI NEL LORO SVILUPPO INIZIALE:

- **LOAM (Laser Obstacle Avoidance and Monitoring)**
- **SOFTWARE RADIO HAND HELD**
- **SOFTWARE RADIO MANPACK**
- **TRANSPONDER**
- **IFF (Identification Friend or Foe)**
- **FUTURE SOLDIER**

COMPETENZE STRUMENTALI

Applicativo Gestionale SAP

Applicativi Office

Applicativi aziendali, Product Data Materials Management, Portale Gare

ULTERIORI INFORMAZIONI

Patente di guida B

Disponibilità da concordare

Autorizzo il trattamento dei dati personali ai sensi del D. Lgs 196/2003