

# SAVERIO TESTINO

AVVOCATO DELEGATO  
ALLE VENDITE

Ho conseguito la laurea in **Giurisprudenza** presso l'**Università di Genova** per poi continuare la mia formazione frequentando la **Scuola di Specializzazione in Professioni Legali**. Ho svolto, contemporaneamente, la **pratica forense** per poi continuare a collaborare con plurimi studi legali della mia città. Abile **nell'uso del PCT** e nell'extrapolazione **note e/o visure su Sister**. Abile nella redazione di **note di trascrizione e iscrizione presso la conservatoria**



## COMPETENZE

- Curiosità e propensione all'**aggiornamento continuo**
- Ottime capacità **organizzative** acquisite durante lo svolgimento del praticantato e dell'attività professionale
- **Dinamicità**
- Attitudine al problem solving e a **lavorare per obiettivi**

## ESPERIENZA PROFESSIONALE

### AVVOCATO

**STUDIO LEGALE PRUZZO** - GENOVA

NOVEMBRE 2022 - IN CORSO

- Redazione atti in materia civilistica e lavoristica. Partecipazione. a udienze.

### AVVOCATO

**STUDIO LEGALE BORELLO** - GENOVA

OTTOBRE 2021 - OTTOBRE 2022

- diritto amministrativo sia giudiziale sia stragiudiziale
- redazione atti e parerei

### CONSULENTE ASSICURATIVO

**ALLEANZA ASSICURAZIONI** - GENOVA

FEBBRAIO 2020 - IN CORSO

- Gestione portafoglio clienti
- Consulenze assicurative e previdenziali
- Acquisizione e sviluppo nuova clientela

### COLLABORAZIONE IN MATERIA CIVILE

STUDIO LEGALE I. CAMOIRNAO - GENOVA

SETTEMBRE 2018 - MAGGIO 2019

### TRIBUNALE DI GENOVA - GIUDICE FALLIMENTARE

PIAZZA PORTORIA 1 GENOVA

GENNAIO 2018 - MARZO 2018

### TRIBUNALE DI GENOVA - GIUDICE DEL LAVORO

PIAZZA PORTORIA 1 GENOVA

MARZO 2017 - MAGGIO 2017

### PRATICA FORENSE

**STUDIO LEGALE AVVOCATO F. A. GASTALDO**

PATROCINATORE IN CASSAZIONE - GENOVA

APRILE 2016 - DICEMBRE 2017

### ASSISTANT RETAIL MANAGER

**LES COPAINS BVM SPA** - BOLOGNA

OTTOBRE 2015 - APRILE 2016

- Monitoraggio giornaliero e settimanale della vendita, acquisizione di materiale per boutique, report di vendita, analisi storica del venduto, implemento database aziendale.

### TITOLARE D'AZIENDA

TABACCHERIA INCANTESIMO - GENOVA

OTTOBRE 2009 - SETTEMBRE 2019

- Titolare di concessione generi di monopolio, gestione ordini, servizio alla clientela

# SAVERIO TESTINO

AVVOCATO DELEGATO  
ALLE VENDITE



## CONOSCENZE INFORMATICHE

- Abile nell'uso del PCT e nell'estrapolazione note e/o visure su **Sister**
- Abile nella redazione di note di **trascrizione e iscrizione presso la conservatoria**
- Ottima conoscenza del **pacchetto office**
- Corso avanzato di Excel presso la **Business School del Sole 24 ORE**



## INTERESSI PERSONALI

- **Altre attività:** attività di volontariato presso la comunità di Sant'Egidio di Genova e **Avvocati di Strada di Genova**



## SOFT SKILLS

- Correttezza, rispetto e sincerità
- Creatività
- Perseveranza
- Flessibilità
- Conoscenza dei propri limiti e dei propri punti di forza
- Intraprendenza e spirito di iniziativa

## FORMAZIONE

### ATTESTATO DI FREQUENZE E PROFITTO GESTIONE DELLA CRISI DA SOVRAINDEBITAMENTO

GRUPPO IBS - GENNAIO 2024

### CORSO DI FORMAZIONE PER AMMINISTRATORI DI SOSTEGNO PROFESSIONISTI

CONSIGLIO DELL'ORDINE DEGLI AVVOCATI DI GENOVA -  
OTTOBRE - DICEMBRE 2023

### CORSO DI FORMAZIONE PER L'ISCRIZIONE NEGLI ELENCHI DEI PROFESSIONISTI CHE PROVVEDONO ALLE OPERAZIONI DI VENDITA

CONSIGLIO DELL'ORDINE DEGLI AVVOCATI DI GENOVA -  
GIUGNO - NOVEMBRE 2023

### SCUOLA DI SPECIALIZZAZIONE PER LE PROFESSIONI LEGALI - UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI GENOVA

CORSO BIENNALE TEORICO E PRATICO DI PREPARAZIONE  
AL CONCORSO IN MAGISTRATURA.

### SCUOLA FORENSE M. DE ANDRÈ, PRESSO IL CONSIGLIO DELL'ORDINE DI GENOVA

CORSO ANNUALE TEORICO PRATICO DI PREPARAZIONE  
ALL'ESAME DI STATO DI AVVOCATO  
FEBBRAIO 2016 - DICEMBRE 2017

### LAUREA MAGISTRALE IN GIURISPRUDENZA - UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI GENOVA

OTTOBRE 2012 - MAGGIO 2014

### LAUREA TRIENNALE IN SCIENZE GIURIDICHE - UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI GENOVA

OTTOBRE 2009 - SETTEMBRE 2012

### 24ORE BUSINESS SCHOOL

### MASTER IN RETAIL & CONSUMER MANAGEMENT

Obiettivi del master: gestire efficacemente il ciclo di vita dello store fisico, con particolare attenzione ai temi della sostenibilità e della salubrità degli ambienti, Implementare nuovi modelli di relazione con il cliente e utilizzare al meglio le logiche dell'eCommerce e della digital customer experience.

## CONOSCENZE LINGUISTICHE

### LINGUA INGLESE

- **Livello conoscenza:** buona conoscenza dell'inglese scritto e parlato
- **Corso inglese Business School del Sole 24 ORE**
- Lezioni private con docente madre lingua (attualmente in corso)

DSA certificata da ASL 3  
Genova.